



# 熊本の物産商談会2021

## 参加者の募集

熊本の素材を活かした食品加工品、物産品の商談会(対面型、オンライン型併用)を開催します。  
九州内外のバイヤーを多数招へい予定ですので、販路開拓のビッグチャンスです。この機会に是非ご参加下さい!  
※新型コロナウイルス感染症の拡大状況によっては、内容が変更となる場合がございます。

日時

**2021年3月17日(水)**  
9:30~17:00

会場

**熊本城ホール 3階大会議室**  
熊本市中央区桜町3番40号

内容

**個別商談会、展示コーナー** (自社の商品、パンフレット等を設置)

募集対象

**食料品製造業者** (加工食品、調味料、飲料、酒類、惣菜、お菓子など)

**工芸品製造業者** (食器、インテリア、アクセサリなど)

※応募多数の場合には、主催者にて選定させていただきます。

申込方法

**申込手続等については、裏面をご確認ください。**

※お申し込み後のキャンセルは原則としてできませんのでご了承ください。

**参加  
無料**

募集数

**50社**

申込期限

**1月29日(金)**

■参加予定バイヤー 一例 ※一部はオンラインにて参加

- 株式会社博多大丸 ●九州旅客鉄道株式会社 ●株式会社JTB商事 ●イオン九州株式会社
- 株式会社サッポロビール ●株式会社錦屋商事 など

### 事前セミナー 商談力・商品力向上セミナー ~事前の準備対策 バイヤーの心をつかむコツ~

「商談の基礎知識及び対策」、「商談後のフォローアップ」等参加者の皆様の商談力向上のサポートの為に、オンラインセミナーを開催します。

- 日時: 2021年2月12日(金) 13:00~16:00
- 講師: 株式会社ただいま 代表取締役 佐藤 翼 氏
- 費用: 無料
- 環境: インターネットが繋がるPC、タブレット、スマートフォンでマイク、カメラが使える環境をご用意下さい



#### 【講師プロフィール】

経済産業省 中小企業・小規模事業者ビジネス創造等支援事業(ミラサポ)専門家、農林水産省 6次産業化エグゼクティブプランナーなどを務めながら、地域活性化、商品開発、販売拡大戦略立案支援、セミナー・研修の企画実施等に従事。その他、各都道府県の支援機関や地域金融機関と連携した取り組みも多く手掛ける。

主催 熊本市

共催 熊本銀行

お問い合わせ先  
(事務局)

FFGビジネスコンサルティング (担当: 吉田・三丸)

TEL.092-723-2244

〒810-0001 福岡市中央区天神2-13-1  
受付時間 9:00~17:00(但し、土・日・祝日は除く)

# 申込手続等

## お申し込み 方法

- ①以下のホームページより「熊本の物産商談会2021 エントリーシート」及び「FCP展示会・商談会シート」をダウンロードしてください。

<http://www.ffgbc.com/shodan/index.html>

FFGビジネスコンサルティングホームページ→  
商談会・セミナー情報→募集中の商談会

ffgbc

検索

QRコードは  
コチラから



- ②ダウンロードした各用紙に必要事項をご入力の上、  
1月29日(金)までに以下のメールアドレス宛てにご送信ください。

FFGビジネスコンサルティング ビジネスサポート部

E-mail:ffgbc01@fukuokabank.co.jp

※添付ファイルは、4MB以下でお願いします。ご不明な点は、事務局までお問い合わせください。

## 商談会までのスケジュール(予定)

申込期限

2021年  
1月29日(金)

商談希望  
アンケート実施

2月上旬～  
2月中旬

マッチングの実施

2月中旬～  
2月下旬

3月17日(水)

### ①参加企業の募集

- 「熊本の物産商談会2021 エントリーシート」・「FCP展示会・商談会シート」の両方をご送信いただいで申込完了となります。  
先に「熊本の物産商談会2021 エントリーシート」をご送信いただくことも可能ですが申込期限までに「FCP展示会・商談会シート」をご送信下さい。
- ご送信いただく「FCP展示会・商談会シート」は、3商品までに限定させていただきます。  
貴社の代表的な商品や商談予定商品の中からお選びください。  
(商談会当日は、3商品以上ご持参いただいても構いません。)
- 本商談会へのご参加が不相当であると判断した場合、参加をお断りする場合がございます。

### ②商談希望アンケートの実施

- バイヤー宛てに参加企業の「FCP展示会・商談会シート」を事前送付し、商談を希望する参加企業についてアンケートを実施します。
- 参加企業宛てにバイヤーリストを送付し、商談を希望するバイヤーについてアンケートを実施します。

### ③マッチング作業・商談スケジュールの作成

- 参加企業、バイヤー双方のアンケート結果をもとに、事務局にてマッチング作業を行い商談スケジュールを作成します。
- 参加企業、バイヤー双方に商談スケジュールをお送りします。
- バイヤーが欠席となる場合や商談先のご希望に添えない場合がございますので、あらかじめご了承ください。

### ④商談会当日

- お送りした商談スケジュールに沿って、商談を行って頂きます。

◎ご不明な点などございましたら、下記までお問い合わせください。

お問い合わせ先  
(事務局)

FFGビジネスコンサルティング TEL.092-723-2244 (担当: 吉田・三丸)

〒810-0001 福岡市中央区天神2-13-1 受付時間 9:00～17:00 (但し、土・日・祝日は除く)

## お願いとご注意 新型コロナウイルス等感染症予防および拡大防止対策について

新型コロナウイルス感染症の感染拡大防止に細心の注意をはらい実施します。ご参加の皆様におかれましても、手洗いやマスクのご準備など、感染防止策へのご理解とご協力を頂けますよう、何卒よろしくお願い申し上げます。