



令和4年度 くまもと逸品商談会 参加企業募集

熊本県の食品関連企業を対象に、大都市圏への新たな販路開拓をねらう商談会および商談スキル養成セミナーを開催します。しっかりサポートとフォローアップを行いますので、商談会が初めての企業様も是非この機会をご活用ください。

対象企業

熊本県内に本社を置く食品関連事業者。
法人・個人は問いません。団体も応募可能です。

対象商品

生鮮、加工食品、飲料（酒類含む）、調味料等。
1社3アイテムまで。

募集企業数

30社程度

参加予定バイヤー

百貨店、スーパーマーケット、ECほか 6社程度

- ※参加バイヤーは変更となる可能性があります。
- ※バイヤーとの商談を確約するものではありません。バイヤーからの商談希望がない場合は、商談スキル養成セミナーのみへの参加となります。あらかじめご了承ください。

【昨年度実績】参加企業 26社 参加バイヤー7社 商談件数 56件

応募方法

熊本県物産振興協会 HP 掲載の申込書に必要事項を記入の上、下記にメールでお送りください。

(公財) 地方経済総合研究所 担当：古田 sdgs@dik.or.jp

※件名を「くまもと逸品商談会」としてください。

※申込書にて、事務局が審査を行います。

※審査を通過された方には、後日詳細な商品情報を記入するシートをお渡しいたします。

応募〆切

2022年11月9日(水) 17時

本事業の詳細は別紙の年間スケジュールをご確認ください。

主催：熊本県 販路拡大ビジネス課 運営機関：(公財) 地方経済総合研究所、(株) くまもと DMC
お問合せ：(公財) 地方経済総合研究所 事業連携部 古田、宮野
096-326-8634 (平日 9時～17時) sdgs@dik.or.jp (件名を「くまもと逸品商談会」としてください)

参加
無料

商談に係るサンプル商品、交通費等は
自社でご負担いただけます。

○年間スケジュール

※実施内容や日程は変更となる場合がございます。ご不明な点はお気軽にお問い合わせください。

日時	内容	会場
2022年10月20日 (木) 13:00~16:00 (12:30受付開始)	商談スキル向上セミナー① (1)プレゼンテーション基礎セミナー 講師：肥銀ビジネス教育(株) インストラクター 鶴田 陽子氏  <ul style="list-style-type: none"> ・意外と知らないプレゼンテーションの基礎を学び、商談への自信をつけましょう。 ・短い時間で相手の心をつかむ第一印象のコツ、説得力のある文章の書き方、話し方や動作を 	肥後銀行紺屋町支店 2F 熊本市中央区紺屋町 1-13-5 ※お車でお越しの際は近隣の有料駐車場をご利用ください。 ※Zoomによるオンライン参加可。
<div style="border: 1px solid black; padding: 10px; display: inline-block;"> <p style="color: red; font-weight: bold;">終了しました</p> </div>		
	講師：(有)草場企画 代表取締役 草場 佳朗氏  <ul style="list-style-type: none"> ・高級小売店や多数のトップシェフとのネットワークを有する「食の総合プロデューサー」。 ・地域食材をプレミアム食材に変えるブランド化をレクチャー。 	
11月17日(木)、 18日(金)	事前プレゼンテーション <ul style="list-style-type: none"> ・バイヤーに対し、Zoom を使用したオンラインプレゼンテーションを行います。 ・1社10分(5分プレゼン+5分質疑応答) ・プレゼンテーション動画の提出でもかまいません。 	各事業所より Zoom 参加 ※インターネット環境や Zoom の操作が心配な方は、肥後銀行紺屋町支店 2F にてご参加いただけます。
2023年1月(予定)	くもと逸品商談会 <ul style="list-style-type: none"> ・事前プレゼンテーションの結果、バイヤーから商談希望があった参加企業様にお集まりいただき、商談会を行います。 【参加予定バイヤー】 博多大丸/こだわりや/錦屋商事 等 ※参加バイヤーは変更となる可能性がございます。 ※バイヤーはオンライン参加となる場合がございます。 ※バイヤーによって、別日程で商談を行う場合がございます。 ※バイヤーからの商談希望がない場合がございます。 あらかじめご了承ください。	肥後銀行紺屋町支店 2F 熊本市中央区紺屋町 1-13-5 ※お車でお越しの際は近隣の有料駐車場をご利用ください。 ※Zoomによるオンライン参加可
2023年1月19日 (木) 14:00~16:00 (13:30受付開始)	商談スキル向上セミナー② (1)大淘汰時代の販路・商談戦略 講師：いきものカンパニー 代表 菊池 紳 氏  <ul style="list-style-type: none"> ・産地と都市をマッチングする流通・物流プラットフォーム「SEND」開発者。 ・持続可能な産地形成の戦略をレクチャー。 	肥後銀行紺屋町支店 2F 熊本市中央区紺屋町 1-13-5 ※お車でお越しの際は近隣の有料駐車場をご利用ください。 ※Zoomによるオンライン参加可